



Clientbridge

Sales Outsourcing Company

## О компании

---

# О компании

---

Компания Clientbridge оказывает услуги профессионального аутсорсинга отдела активных продаж, а также услуги консультирования корпоративных клиентов по всем аспектам в области продаж.

**Как аутсорсинговая** компания, мы оказываем услуги по привлечению клиентов нашим партнерам, эффективно используя технологию телефонных продаж.

**Как консультанты**, мы помогаем нашим партнерам повысить эффективность и профессионализм внутренних отделов продаж, опираясь на методики, технологии и опыт, которые мы ежедневно используем в своей работе.

## Направления деятельности

---

Аутсорсинг отдела активных продаж

Консультирование в области продаж

Создание внутрикорпоративных отделов продаж

# Аутсорсинг отдела активных продаж

---

Телефонные продажи являются эффективным инструментом привлечения клиентов.

Профессионализм специалистов Clientbridge позволяет использовать этот инструмент максимально продуктивно.

Специалисты Clientbridge выходят на контакт с Вашими потенциальными клиентами, выявляя и формируя потребность в товарах и услугах Вашей компании.

Результат работы – новые клиенты для Вашего бизнеса.

# Аутсорсинг отдела активных продаж

---

В то время, когда Ваши аккаунт-менеджеры ведут всю оперативную работу с текущими клиентами, специалисты Clientbridge каждый день направляют в Вашу компанию новых потенциальных клиентов с уже сформированной потребностью.

За счет чего Clientbridge добивается высоких результатов:

- Детальное изучение продуктов наших партнеров
- Высокая квалификация и постоянное развитие персонала
- Проверенная технология работы

# Консультирование в области продаж

---

Область деятельности Clientbridge – профессиональное привлечение клиентов для различных компаний. Поэтому, наши специалисты знают, как должны быть устроены продажи. Так же они могут понять основные проблемы и предложить решения.

Одна из наших задач – способствовать росту продаж наших партнеров. Для этого мы предлагаем решения, находящиеся в плоскости менеджмента, продаж и маркетинга.

## Основные услуги:

- Аудит системы продаж
- Разработка и внедрение технологий продаж
- Обучение и развитие торгового персонала
- Консультационная поддержка изменений в компании

# Создание внутрикорпоративных отделов продаж

---

Обладая необходимым опытом и навыками, мы участвуем в создании внутренних отделов продаж наших партнеров.

Наш опыт, знания и ежедневная практика продаж снижают риски неправильного построения продающих подразделений.

Специалисты Clientbridge могут как реализовать проект создания отдела продаж «с нуля», так и «подключаться» на любых этапах его создания.

## Основные услуги:

- Подбор и оценка персонала
- Разработка и внедрение эффективных технологий продаж
- Разработка регламентирующих документов
- Внедрение системы управления и контроля

## Ключевые послания

---

# Ключевые послания

---

- Активные продажи эффективны. Мы ежедневно подтверждаем это своими результатами
- Привлечение клиентов можно отдать на аутсорсинг
- Наша цель – увеличить число Ваших клиентов



Clientbridge

Sales Outsourcing Company

Москва, 2-я Тверская-Ямская, 10

+7 (495) 956-3642

[www.clientbridge.ru](http://www.clientbridge.ru)

[office@clientbridge.ru](mailto:office@clientbridge.ru)